

佐久の先人たち⑤

故郷に美術館を贈った実業家

ゆいいちじ
油井一二

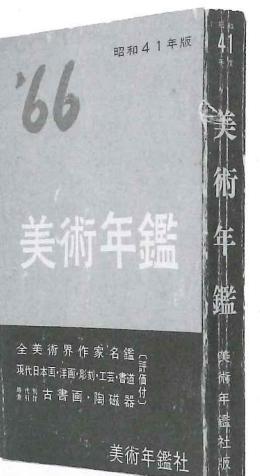
(1909~1992年)



上京して様々な職業を経験するが、画商の道に活路を見いだし、さらに美術年鑑社長として、天性の企画力と実行力により成功し、そのコレクションの寄贈を受け佐久市立近代美術館が誕生した。

●上京して絵画の出張販売員に

油井一二は、一九〇九（明治42）年一〇月三十日、北佐久郡三井村香坂（現佐久市香坂）の農家に生まれた。一五歳で三井尋常小学校（現東小）を卒業し農業に従事するが、一八歳の時肋膜炎にかかり、約四ヶ月の療養を余儀なくされた。その間将来への思いを巡らし、姉をたよつて上京することを決意する。一九二八年五月、一九歳の油井は上京し、姉の夫の経営する電気工事会社に勤めた。



油井が初めて発行者となった『美術年鑑』の昭和41年度版

●独立して美術店を開業

油井はその後東洋美術協会に移り、一九三三（昭和8）年、市瀬アイ（通称愛子）と結婚する。一五歳の一九三四年、油井を含めて三人の出資により日本美術協会を創設、独立する。ここでは販売を一手に引き受け、日本各地はもとより中国、朝鮮、台湾にも足を伸ばし、文字通り東奔西走で事業を伸ばしていった。

しかし、一九三七年に日中戦争が勃発し、一度目の召集を受けて中国に派兵となり、日本美術協会は休業状態となつた。一九三九年九月、一年の野戦勤務を経て帰郷すると、一〇月には日本東洋美術協会の事業を再開する。他の一名の出資者はすでに手を引いていたため、これが油井の眞の意味での独立となつた。

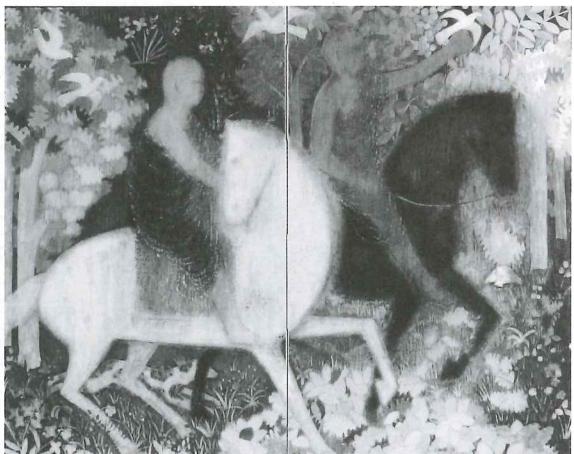
●画商から美術年鑑社経営へ

一九四七（昭和22）年、油井は画商として戦後の再起を図つていた時、休刊していた『美術年鑑』の創刊者山田正道から復刊の相談を受け、これに五〇万円を出資する。一九六五年、山田から五〇〇万円で権利を買い取り、『美術年鑑』の発行人となり、翌年にはこれを株式会社に組織変更し、代表取締役社長に就任する。こうして油井は絵画販

のため店舗を焼失し、郷里香坂に疎開するが、六月十五日に三度目の召集を受け、九州の佐賀関の山砲隊に配属となり、八月十五日の敗戦をむかえた。郷里香坂に帰ると、妻が肺結核で病床についていた。懸命の看病も及ばず、翌年七月二一日に死去した。その年の九月、小諸の塙川志んと再婚し、翌年に上京して上野の寛永寺子院の修禅院の一角に間借りして、肖像画の受注も含め絵画販売を再開した。一九五一年には絵画販売会社香菊社を設立し、このころから同業者の紹介で武者小路実篤の作品を扱うようになつた。三鷹の武者小路邸に足繁く通つたり、実篤を人生の師として敬慕するようになる。

●油井コレクションを佐久市立近代美術館へ

一九七五（昭和50）年一二月、油井は佐久市新立近代美術館開設の母体となつた油井一二コレクションに含まれる作品は、一九五五年から一九八三年の間に制作された作品が、それ以前のものの約十倍の数を占めていることからも、この期間に油井が美術館の実現に向けて美術品の蒐集に力を注いだことがうかがえる。なかでも、一九六二年、平山郁夫といふ有望な作家がいるということで、東京都板橋区のアトリエを訪ね、その場で一九五九年院展出品作の『仏教伝来』と翌年出品作品の『天山南路（夜）』を、それぞれ四十万円で譲り受けたと先の著書に記している。これが、油井コレクションの中でも佐久



平山郁夫作『仏教伝来』（佐久市立近代美術館所蔵）
平山は、学徒勤労運動中に広島で被爆。29歳のとき白血球減少で悲觀する中、祈るようにして生まれた作品。後に展開するシルクロードなどの仏教画の第一作。三藏法師がインドから經典を持ち帰る苦難の模様を描く。2009年79歳で死去。

昭和三〇年代に入ると、日本の高度経済成長を背景に業績は益々好調となつた。この頃から油井は、「自分の好きな作品が集まるにしたがつて、自分一人の力で美術館を建てようという夢を抱くよう西営業所を大阪市西区に開設した。

●美術館設立の夢

昭和三〇年代に入ると、日本の高度経済成長を背景に業績は益々好調となつた。この頃から油井は、「自分の好きな作品が集まるにしたがつて、自分一人の力で美術館を建てようという夢を抱くよう

た。一九四一年、売りに出ていた上野広小路電停前

●戦後の再出発

一九四五（昭和20）年三月一〇日、東京大空襲にとつて、これが美術業歴の第一歩となつた。この仕事は、数人が一組となつて、渡された数十本の掛け軸を訪問販売するというもので、初めての担当地区は横浜、三島、小田原方面で、約三週間でやつと五、六本が売れた。その後担当地区は朝鮮に移つた。油井はこうした経験のなかから商売のコツを先輩に学び、自信を得ていつた。

の野砲第一〇連隊に入営する。しかし翌年には帰休隊となり、上京して東京中野にあつた東亞美術協会に絵画出張販売員として入社する。二二歳の油井にとって、これが美術業歴の第一歩となつた。

この仕事は、数人が一組となつて、渡された数十本の掛け軸を訪問販売するというもので、初めての担当地区は横浜、三島、小田原方面で、約三週間でやつと五、六本が売れた。その後担当地区は朝鮮に移つた。油井はこうした経験のなかから商売のコツを先輩に学び、自信を得ていつた。

○参考文献

油井一二著『片日の達磨 続風呂敷画商一代記』
株美術年鑑社 一九八八

田中口佐夫著『現代の美術コレクター』

日本経済新聞社 一九九五